

FÜR M&A-BERATER UND INTERMEDIÄRE

Investitionskriterien *auf einer Seite.*

Diese Übersicht enthält alles, was du für die Einordnung eines Mandats brauchst, einschließlich dessen, was wir nicht kaufen. Passt ein Unternehmen, erhältst du binnen 48 Stunden eine Rückmeldung von einem Managing Partner.

PLATTFORM

Eigenständiges Unternehmen als Ausgangspunkt

UMSATZ

€5 bis €30 Mio.

EBITDA

über €2 Mio.

REGION

Deutschland, Österreich, Schweiz

BETEILIGUNG

Mehrheit mit Rückbeteiligung

SITUATION

profitabel, inhabergeführt

SEKTOREN

Cloud · Cyber · AI Engineering · Managed Services · ERP
· Custom Software

ADD-ON

Zukauf für eine bestehende Plattform

UMSATZ

ab €2 Mio.

EBITDA

nachrangig, auch knapp positiv

REGION

Europa

BETEILIGUNG

Vollübernahme oder Merger

SITUATION

technologische oder regionale Ergänzung

SEKTOREN

passend zur jeweiligen Plattform

Was wir nicht kaufen

Diese Liste spart dir mehr Zeit als jede Absichtserklärung.

✗ Softwareprodukte und SaaS

Reine Produktgeschäfte ohne Serviceanteil.

✗ Reine Personalgestellung

Body-Leasing und Zeitarbeit im IT-Umfeld.

✗ Minderheitsbeteiligungen

Bei Plattformen brauchen wir Entscheidungsfähigkeit.

✗ Hardware- und Lizenzhandel

Reseller-Modelle mit geringer Wertschöpfungstiefe.

✗ Turnarounds und Distressed

Wir lösen operative Probleme, keine Bilanzkrisen.

✗ Außerhalb IT-Services

Auch bei attraktiven Kennzahlen.

Worauf du dich verlassen kannst

✓ 48 Stunden

Rückmeldung auf jeden Teaser, mit klarer Aussage.

✓ 4 Wochen

Indikatives Angebot mit offengelegter Kaufpreisstruktur.

✓ Managing Partner

Kein Analysten-Screening, dieselbe Person bis zum Signing.

✓ Kein Nachverhandeln

Anpassung nur bei wesentlichen neuen Sachverhalten.

DEAL VORSTELLEN

Jörn Petereit joern@itcapital.de · +49 1523 755 755 3
Eike C. Frerichs eike@itcapital.de · +49 1753 232 855

IT Capital Partners GmbH · Ballindamm 3 · 20095 Hamburg

www.itcapital.de/fuer-ma-berater

Deal einreichen, Kriterien prüfen, Termin buchen